# **Содержание разделов и тем учебной дисциплины**

**Модуль 1. Экономическая теория.**

**Раздел 1. Микроэкономика.**

**Тема 1. Сущность и составляющие экономической системы.**

**Предмет и метод экономики как науки**

*Вопросы для обсуждения:*

1. Предмет и методы исследования экономики. Задачи экономики как науки.
2. Экономическая система: сущность и структура.
3. Отношения собственности. Виды и формы собственности.
4. Кривая производственных возможностей.

*Краткий конспект лекций*:

**Вопрос 1.Сущностные различия в предметах исследования**

**экономической теории**

Экономика – это сфера жизнедеятельности людей, направленная на создание материальных благ из ресурсов для удовлетворения потребностей:

ресурсы

Материальные блага

Потребности

Экономическая наука – это наука, изучающая процесс производства материальных благ из ресурсов для удовлетворения потребностей.

Экономическая наука имеет следующие направления исследования:

Экономическая наука

Экономическая теория

Прикладная экономика

Политэкономия

Экономикс

Виртуальная экономика

Отраслевой аспект исследования

Исторический аспект исследования

Функциональный аспект

исследования

Рис. 1. Основные направления исследования экономической науки

Для выявления сущностных различий в предметах исследования экономической теории необходимо дать более детальные определения.

**Политэкономия** в своем исследовании имеет два предмета: первый – выведение общих экономических законов; второй – исследование особенностей функционирования экономики в рамках конкретных социально-экономических, исторических условий.

**Экономикс** решает задачу: как удовлетворить максимальное количество потребностей при минимальных затратах ресурсов. При этом предмет исследования экономикса может различаться в зависимости от уровня:

|  |  |
| --- | --- |
| Интерэкономика | исследование процесса производства материальных благ из ресурсов для удовлетворения потребностей на **уровне мирового хозяйства** |
| Макроэкономика | исследование процесса производства материальных благ из ресурсов для удовлетворения потребностей на **уровне национальной экономики** |
| Мезоэкономика | исследование процесса производства материальных благ из ресурсов для удовлетворения потребностей на **уровне территориальных объединений и субъектов (регионов)** |
| Топоэкономика | исследование процесса производства материальных благ из ресурсов для удовлетворения потребностей на **уровне территорий внутри субъекта (региона)** |
| Микроэкономика | исследование процесса производства материальных благ из ресурсов для удовлетворения потребностей на **уровне хозяйствующих субъектов** |

**Микроэкономика (*microeconomics*)** – область экономической науки, связанная с изучением относительно маломасштабных экономических процессов, субъектов, явлений, в основном предприятий, фирм, предпринимателей, потребителей, их хозяйственной деятельности, экономических отношений между ними, отдельных рынков[[1]](#footnote-1).

**Виртуальная экономика** с помощью специализированных методов позволяет создать модели функционирования экономики в зависимости от изменения постоянных факторов и введения дополнительных в разные периоды.

Методы исследования экономической теории – это «набор инструментов», с помощью которых отбираются и группируются экономические факты, формируются экономические теории, выводятся экономические категории и законы, которые затем могут быть реализованы на практике. При этом следует различать методы исследования и методы управления и регулирования экономических процессов.

Место методов исследования отражено на рис.2, созданного на основе метода научных парадигм:

Экономическая практика

**Экономические категории, понятия.законы**

Экономические факты

Методы управления

Методы исследования

Рис. 2. Место методов исследования экономической теории

В свою очередь методы исследования могут быть разделены на общенаучные, которые также можно разгруппировать на естественнонаучные и философские, и частные (или специализированные экономические методы):

Методы исследования экономической теории

Общенаучные методы

**Частные методы**

**(специализированные)**

*Естественнонаучные методы*

*Философские методы*

Эксперименты

Моделирование

Логическое структурирование

Метод научной абстракции

Анализ и синтез

Индукция и дедукция

Единство исторического и логического подходов

Системный подход

Технологический детерминизм

Графический анализ

Статистический анализ

Математическое моделирование

Отраслевой анализ

Сравнительный анализ

Рис. 3. Классификация методов исследования экономической теории

Следует отметить, что представленные в схеме методы исследования могут быть дополнены в зависимости от конкретного предмета изучения.

Вопрос 2. Экономическая система: сущность и структура

Экономическая система – это система отношений между субъектами по поводу объектов в процессе производства материальных благ из ресурсов для удовлетворения потребностей в рамках организационно-правового механизма, включающего в себя отношения собственности, отношения управления и отношения распределения.

Исходя из данного определения экономической системы, можно выделить следующие ее структурные элементы, представленные на рис. 1:

Экономическая система

Субъекты

Базовые отношения

Объекты

Фирмы

Домохозяйства

Государство

Ресурсы

Потребности

Блага

Отношения собственности

Отношения управления

Отношения распределения

Рис. 4. Структурные элементы экономической системы

**Субъекты экономической системы** – это хозяйствующие единицы, непосредственно участвующие в производстве, распределении, обмене и потреблении материальных благ. Принято выделять три основных субъекта экономической системы, каждый из которых призван выполнять определенные функции.

Для определения базовых функций фирм, домохозяйств и государства представлена модель макроэкономического кругооборота Дж.М.Кейнса:

**Рынок**

**ресурсов**

**Рынок товаров и услуг**

Фирмы

Государство

Домохозяйства

*Ресурсы*

*Ресурсы*

*Товары и услуги*

*Товары и услуги*

Расходы

Доходы

Расходы

Доходы

*Ресурсы*

*Ресурсы*

*Товары и услуги*

*Товары и услуги*

Налоги

Налоги

Государственные выплаты

Государственные выплаты

Рис. 5. Схема макроэкономического кругооборота Дж. М. Кейнса

На данной схеме представлены два основных потока: денежный (по часовой стрелке) и ресурсно-товарный (против часовой стрелки), в рамках которых осуществляется взаимодействие основных субъектов экономической системы.

На основании рис. 5 могут быть выделены основные функции субъектов экономической системы:

|  |  |
| --- | --- |
| **Домохозяйства** | 1.поставщики ресурсов;  2.потребители товаров и услуг. |
| **Фирмы** | 1. потребители ресурсов;  2. поставщики товаров и услуг |
| **Государство** | 1.выполняет функции и фирм, и домохозяйств (равноправный хозяйствующий субъект);  2.распределение (в связи с наличием у него императивного статуса) |

**Базовые отношения** – это система отношений, на основании которой взаимодействуют субъекты по поводу объектов, а также формируется модель экономической системы.

Такую систему отношений формируют отношения собственности, на основании которых формируется система отношений управления, определяющая в свою очередь отношения распределения.

**Объекты экономической системы** – это элементы системы, по поводу которых осуществляется взаимодействие экономических субъектов.

К объектам могут быть отнесены: экономические ресурсы, непосредственно материальные блага, а также потребности.

**Вопрос 3. Отношения, формирующие модель экономической системы**

На основе представленного выше определения экономической системы в основе ее функционирования лежит организационно-правовой механизм, включающий в себя отношения собственности, отношения управления и отношения распределения. При этом их взаимообусловленность выглядит следующим образом:

Отношения распределения

Отношения управления

Отношения собственности

Из представленной схемы видно, что отношения собственности являются базовыми, формирующими как тип отношений управления, так и распределения.

В современной экономической науке можно выделить несколько подходов к определению сущности отношений собственности:

|  |  |
| --- | --- |
| Философский подход (Ф. Гегель) | -основанный на распространении субъекта собственной воли на какой-либо предмет (объект собственности) |
| Марксистский подход (К. Маркс, дополнения – Ж. Прудон) | -базирующийся на необходимости использования собственного труда при изготовлении предмета |
| Современный подход (системный подход) | -рассматривающий собственность как систему отношений между субъектами по поводу объектов, основанную на различных степенях присвоения |

На основании современного подхода отношения собственности могут быть представлены следующим образом:

Отношения собственности

Соответствующие юридические права

Степени присвоения

Объекты

Субъекты

**max.**

Полное хозяйственное ведение

Юридические лица

Право владения

Движимое имущество

Владение

Недвижимое имущество

Физические лица

Право распоряжения

Распоряжение

Объекты интеллектуальной собственности

Право пользования

**min.**

Использование

Рис. 6. Отношения собственности (современный подход)

Следует отметить, что в основе построения данной схемы лежит возможность реализации субъектами отношений собственности своих прав на объект. При этом субъекты и объекты, представленные в схеме, объединены в данные группы по наиболее общему признаку (организационному), хотя могут быть дифференцированы по другим признакам (территориальному, социальному и др.). Наиболее спорным является выделение степеней присвоения и соответствующих им юридических прав.

По принадлежности к различным группам субъектов принято выделять следующие формы и виды собственности:

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Форма | Государственная | Муниципальная | Частная | Общественная |
| Вид | -федеральная;  -субъектов Федерации | -районная;  -городская;  -поселковая и т.д. | -индивидуальная;  -групповая;  -кооперативная | -собственность общественных организаций: партий, объединений и т.д. |

Как указывалось ранее, отношения собственности формируют отношения управления, под которыми понимается система отношений между органами государственной власти и хозяйствующими субъектами по поводу решения базовых экономических вопросов: что? как? для кого? производить, основанная на степени государственного регулирования процессов производства, распределения, обмена и потребления.

Исходя из чего можно, выделить:

1. управление, основанное на принципе невмешательства государства;
2. жесткое директивное (плановое) государственное управление;
3. сочетание государственного регулирования и рыночныхсаморегуляторов. В наиболее общем виде такие отношения управления были сформулированы Л.Эрхардом при определении сущности смешанной экономики: «рынок – везде, где можно, государство – лишь там, где нужно».

Система отношений управления формирует отношения распределения как систему отношений между органами государственной власти и хозяйствующими субъектами по поводу обеспечения их материальными благами и финансовыми ресурсами, основанную на степени государственного участия в распределении конечных материальных благ и ресурсов.

На основании этого можно выделить:

1. распределение материальных благ в зависимости от обладания собственностью на экономические ресурсы (приоритет рыночных саморегуляторов);
2. централизованное государственное распределение;
3. сочетание государственного распределения и рыночных механизмов распределения (другими словами, принцип дополнительных преимуществ от обладания какими-либо ресурсами компенсируется активной социальной политикой государства).

Таким образом, различные модели формирования отношений распределения базируются на основе различных форм управления экономическими процессами, которые, в свою очередь, определяются разнообразием форм и видов собственности.

Сравнительный анализ базовых моделей экономической системы базируется на выявлении особенностей каждой модели в зависимости от реализации отношений, формирующих модель (отношения собственности, управления, распределения), что отражено в таблице 1.

Следует отметить, что в современной науке принято выделять четыре базовые модели экономической системы: рыночную (чистый капитализм), административно-командную, традиционную, смешанную экономики).

Таблица 1 - Сравнительный анализ базовых моделей экономической системы

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Признаки сравнения | Традиционная экономика | Рыночная экономика | Административно-командная экономика | Смешанная экономика |
| 1. Отношения собственности | Преобладание частной собственности | Преобладание частной собственности | Преобладание общественной собственности | Все формы собственности, преобладание частной |
| 2. Отношения управления | Управление базируется на традициях, обычаях, религиозных постулатах | Господство рыночных саморегуляторов | Жесткое, централизованное директивное государственное управление | Сочетание рыночных саморегуляторов и государственного регулирования |
| 3. Отношения распределения | Распределение в зависимости от социальной принадлежности | Распределение в зависимости от степени реализации прав на объекты собственности | Централизованное распределение, при непосредственном участии государства | Сочетание государственного распределения и рыночных механизмов распределения |

Следует отметить, что на современном этапе развития в чистом виде данных моделей уже не существует. Экономические системы различных стран представляют собой смешанную экономику, различающуюся по степени присутствия государства.

Вопрос 4. Потребности и ресурсы. Кривая производственных возможностей.

**Потребности** – это осознанная необходимость, нужда в чем-либо.

Факторы, формирующие потребности: 1) биологическая природа человека; 2) духовный мир человека; 3) природно-климатические условия; 4) национальные, культурные, религиозные представления; 5) социально-экономические условия жизни; 6) уровень развития производства, научно-технический прогресс и др.

Потребности могут классифицироваться по следующим признакам:

|  |  |
| --- | --- |
| **по степени важности:** | 1. первостепенные (потребности в средствах существования, которые нельзя ничем заменить (питание, одежда, жилье); 2. второстепенные (потребности, которые могут быть заменены, или потребности выбора); |
| **по периоду возникновения:** | 1. краткосрочные (потребности, формируемые сиюминутно); 2. среднесрочные и долгосрочные (потребности, формируемые не сиюминутно); |
| **по отношению к индивиду:** | 1. индивидуальные(потребности отдельного человека и семьи); 2. коллективные (потребности сообщества, объединенного единой целью); 3. общественные (потребности в средствах производства, обороне страны, развитии фундаментальной науки и др.) |
| **по характеру:** | 1. экономические (потребности, удовлетворяемые с помощью материальных благ); 2. социальные (потребности, удовлетворяемые с помощью материальных благ, на пример, общение, общественное признание, семья); 3. духовные (формируемые самим человеком, его внутренним миром, на пример, вера, надежда, любовь) |

При этом любая потребность может принадлежать к нескольким классификационным группам.

|  |  |
| --- | --- |
| 5 | потребности первой необходимости, обеспечивающие нормальное функционирование человека |
| 4 | потребности, связанные с безопасностью человека |
| 3 | социальные потребности |
| 2 | потребность в признании личности |
| 1 | потребность в самореализации |

Наиболее известной моделью ранжирования потребностей является «Пирамида А.Маслоу»:

**5**

**4**

**3**

**2**

**1**

Закон возрастания потребностей: любая потребность возникает, затем она удовлетворяется количественно и качественно, порождая новую потребность, на основании чего была выведена первая аксиома: потребности безграничны, всегда идет их качественный и количественный рост.

Для удовлетворения потребностей необходимы блага.

**Блага** – это всё то, что удовлетворяет потребности людей: продукты в материально-вещественной форме и услуги – нематериальные блага, имеющие форму полезной людям деятельности. Услуги не могут накапливаться, так как процесс создания и потребления их совпадает.

Большую часть своих потребностей люди удовлетворяют с помощью **экономических** благ, т.е. благ, создаваемых в процессе **производства**. Экономические блага ограничены. Это значит, что: 1) их объем недостаточен для удовлетворения всех потребностей людей; 2) их объем может быть увеличен лишь путем затрат факторов производства; 3) их приходится тем или иным образом распределять.

Ресурсы – это то, из чего создаются материальные блага, необходимые для удовлетворения потребностей.

Экономикс выделяет пять основных видов экономических ресурсов:

|  |  |
| --- | --- |
| Земля | -один из основных видов экономических ресурсов, объединяющий в себе непосредственно плодородный слой, а также «все, что находится на земле и под землей» |
| Труд | -это физическая или интеллектуальная способность к какой-либо деятельности, необходимой для процесса производства |
| Капитал | -это финансовые ресурсы, необходимые для процесса производства |
| Предпринимательская способность | - это способность, объединяющая в себе: 1) ориентацию на выпуск товара–инноватора; 2) склонность к риску; 3) «денежный аскетизм» |
| Информация | - это базовый ресурс, включающий в себя навыки и умения, базовые знания, без которых невозможен процесс производства |

В «Политэкономии» принято выделять факторы производства, которые, в отличие от экономических ресурсов, непосредственно участвуют в процессе производства материальных благ.

Факторы производства могут быть объединены в три группы, которым также соответствует определенный вид экономических ресурсов:

|  |  |
| --- | --- |
| Материально-вещественные факторы производства | -земля;  -капитал |
| Человеческий фактор производства | -труд;  -предпринимательская способность |
| Информационный фактор производства | -информация |

Таким образом, данные факторы производства оказывают значительное влияние на процесс производства, т.к. касаются основных ресурсов и качества их использования в процессе создания материальных благ.

Ограниченность ресурсов является второй аксиомой экономической науки.

Поэтому в современных условиях проблема ограниченности ресурсов и прогрессивного возрастания потребностей может быть выражена с помощью следующего соотношения:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Максимальное количество потребностей | = | Выпуск |
| Минимальное количество ресурсов | Затраты |

Для достижения сбалансированности потребностей и ресурсов наибольшую известность получила модель, названная «Кривая производственных возможностей» (кратко - КПВ). Условиями ее построения являются: 1) использование ресурсов осуществляется в полном объеме; 2) неизменность величины ресурсов; 3) постоянство технологий; 4) производство только двух товаров (в нашем случае – масло и пушки). Графически КПВ отражена на рис.7:



Рис. 7. Кривая производственных возможностей

Анализ кривой производственных возможностей позволяет сформулировать ряд положений.

1. Закон замещения: при полном использовании ресурсов и неизменном технологии увеличения производства одного продукта приводит к сокращению производства другого продукта;
2. Если экономика находится внутри области КПВ (точка N) то это свидетельствует о недопроизводстве и неэффективном использование ресурсов. При тех же ресурсах можно производить больше и пушек и масла;
3. Положение за пределами области КПВ (точка M) при данных ресурсах и данном уровне НТП для производства недостижимо;
4. Любая точка, лежащая на кривой производственных возможностей, свидетельствует об эффективном, полном использовании ресурсов, так как увеличение производства одного продукта возможно лишь при сокращении производства другого продукта;
5. Альтернативные издержки производства данного товара – это количество другого товара, от производства которого приходится отказаться, чтобы произвести дополнительную единицу данного товара. Понятие альтернативных издержек лежит в основе понятия альтернативная стоимость. Она рассчитывается по следующей формуле:

*Альтернативная стоимость товара А = уменьшение стоимости товара В*

*увеличение стоимости товара А*

и, наоборот,

*Альтернативная стоимость товара В = уменьшение стоимости товара А*

*увеличение стоимости товара В*

1. Закон возрастания альтернативных издержек производства: в условиях полного использования ресурсов для получения каждой дополнительной единицы одного товара приходится отказываться от возрастающего количества других товаров. Поскольку производительность ресурсов в разных процессах производства различна, то переключение их из одной сфере применения в другую обусловливает увеличение альтернативных издержек производства.

1. Райзберг, Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. Современный экономический словарь. – М.: ИНФРА-М, 2006. – С 230. [↑](#footnote-ref-1)